

Praktikant (m/w/d) Verkauf und Vertrieb



Die Demka GmbH, ein deutsch-türkisches Unternehmen aus Mannheim, erweitert ihr Team! Wir suchen motivierte Unterstützung für die Produktion und den Vertrieb unserer hochwertigen Spezialitäten. Werden Sie Teil unseres dynamischen Unternehmens und bewerben Sie sich jetzt, um die Erfolgsgeschichte von Demka GmbH mitzugestalten!

Aufgabenbereiche

1. **Unterstützung bei der Kundenakquise:** Mithilfe bei der Identifikation und Ansprache potenzieller Neukunden, sowie Pflege bestehender Kundenkontakte
2. **Angebotserstellung:** Mitarbeit bei der Erstellung und Nachverfolgung von Angeboten und deren Dokumentation
3. **Auftragsbearbeitung:** Unterstützung bei der Abwicklung von Kundenaufträgen, inklusive der Überwachung von Lieferterminen und Koordination mit der Logistikabteilung
4. **Markt- und Wettbewerbsanalyse:** Durchführung von Recherchen zu Markttrends, Wettbewerbern und potenziellen Geschäftsfeldern
5. **Vertriebsunterstützung:** Unterstützung des Vertriebsteams bei administrativen Aufgaben und der Vorbereitung von Präsentationen, Verkaufsunterlagen und Messen
6. **Kundendatenpflege:** Pflege von Kundeninformationen und Verkaufsergebnissen im CRM-System
7. **Reklamationsmanagement:** Mithilfe bei der Bearbeitung von Kundenreklamationen und Erarbeitung von Lösungsansätzen
8. **Verkaufsstatistiken:** Unterstützung bei der Erstellung von Verkaufsberichten und der Analyse von Verkaufszahlen

Anforderungen

Sicherer Umgang mit MS-Office-Anwendungen

Teamfähigkeit und Zuverlässigkeit

Deutsch zwingend erforderlich, Türkisch ist von Vorteil

Selbständige und strukturierte Arbeitsweise

Dauer des Praktikums: 1 Woche

Art der Stelle: Vollzeit

Arbeitszeit: Montag bis Freitag 08:00- 17:00

Sprache(n): Deutsch (Wünschenswert)

Arbeitsort: Vor Ort

Adresse: Demka GmbH, Lembacherstraße 28, 68229 Mannheim

Haben wir Ihr Interesse geweckt? Senden Sie uns Ihre aussagekräftigen Bewerbungsunterlagen per E-Mail an job@demka.de. Wir freuen uns auf Ihre Bewerbung.